

scopri **segreti** di trading mai **rivelati** prima!

Meglioli Trading.it

Ultimo Aggiornamento: Lunedì, **26 Novembre 2018** ore 20,00

MESSAGGIO PROMOZIONALE!!!

Amici e Colleghi,

leggendo diversi post sui principali social network, ho scoperto che ci sono molte persone che hanno il problema delle minusvalenze in scadenza.

Come risolverlo ?

Ho letto tre metodi:

- 1) Comprare obbligazioni ad un prezzo inferiore al loro valore nominale;
- 2) Comprare quei certificati che hanno delle maxi cedole e che (probabilmente) sono stati emessi proprio a tal scopo;
- 3) Vendere titoli in portafoglio che sono in guadagno (se ci credi ancora, li puoi sempre ricomprare un attimo dopo!).

Per quanto riguarda il 1[^] punto: è corretto ma bisogna investire un sacco di soldi, aspettare molto tempo e, con i tassi attuali, non vedo grosse plusvalenze all'orizzonte (anzi!);

Sui Certificati bisogna considerarli singolarmente e non si può dare un' indicazione generalizzata (è uno strumento che a me non piace ma questo è un altro discorso!).

C'è un terzo metodo, molto più semplice, che ho spiegato in questo [Mini E-Book](#) (a suo tempo regalato a tutti gli abbonati).

L'idea è molto semplice ma non l'ho ancora letta da nessun'altra parte. Non posso sapere se sono l'unico che l'ha avuta: mistero !

Non l'ho neanche mai messa in pratica (per fortuna, almeno per ora, non ne ho avuto bisogno).

Chi l'ha già usata ha detto che è ok ed ha aggiunto *“peccato non averci pensato prima!”*

La possono usare tutti? Se hai un minimo di competenza nel settore si altrimenti è opportuno farsi aiutare da chi conosce meglio i principali strumenti finanziari.

Si può usare anche da adesso per spostare gli importi di quest'anno che altrimenti andrebbero in fumo? Un po' di tempo ci vuole per risolvere il problema (non è una bacchetta magica!) e non è possibile dare una risposta precisa senza conoscere la situazione personale.

E' un'idea che si paga da sola. Per esempio: se hai 10.000 € di minusvalenze e non fai niente, 2.600 € di future plusvalenze li dovrai versare allo stato. Non so tu, io preferirei tenermeli in tasca.

Ultima cosa, molto importante: se sei un promotore finanziario o un consulente indipendente, la puoi suggerire ai tuoi clienti.

Se i tuoi concorrenti non conoscono quest'opportunità, oltre a fare un eccezionale servizio, puoi dimostrare le tue capacità in modo da “attirare” la loro attenzione e i loro portafogli! Pensaci.

Detto ciò: per ricevere il [MINIE-BOOK](#) non c'è Black Friday che tenga: bisogna soltanto sottoscrivere l'[ABBONAMENTO ANNUALE](#) !

Buona serata, a domani.

Franco Meglioli